附件1

招聘岗位清单

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **部门** | **岗位****名称** | **专业方向** | **人数** | **岗位层级** | **岗位主要职责** | **任职条件** | **工作地点** |
| 市场开发与投资事业部 | 副总经理 | 新能源业务开发 | 1 | 部门副职 | 1. 负责研究新能源业务发展趋势，根据公司战略发展要求，规划公司新能源业务发展路径，制定业务发展战略和计划，并组织实施。

2.履行部门新能源业务副总经理和新能源开发处处长职责，负责新能源业务市场开发组织管理和团队建设。3.统筹指导、协助区域市场部建立和维护区域市场公共关系。4.统筹指导、协助区域市场部开展区域系能源业务市场开发工作。5.统筹系能源业务项目信息收集、筛选、评审等工作，对项目合规性及经济可行性、风险可控性进行评价和分析。6.牵头负责与两级集团对口部门的沟通、协调。7.统筹指导区域市场部编制项目立项建议书、推进计划，组织实施同政府（或业主）的商务洽谈活动。8.指导或协助区域市场部对项目市场环境、市场需求、项目业主或相关方的资信情况调查。 | 1.工程类专业，新能源相关专业优先。2.熟悉新能源行业相关政策，具有5年及以上新能源行业市场开发或项目管理工作经验。3.具备较丰富的新能源行业人脉及客户圈层资源者优先，持有一级建造师证书者优先。 |  湖北宜昌 |
| 市场开发与投资事业部 | 副总经理 | 水利水电业务开发 | 1 | 部门副职 | 1.负责水利水电业务开发工作。2.负责与水利水电业务相关政策研究、市场分析及竞争对手分析。3.统筹指导、协助区域市场部建立和维护区域市场公共关系。3.统筹指导、协助区域市场部开展区域水利水电市场开发工作。4.统筹开展水利水电项目信息收集、筛选、评审等工作，对项目合规性及经济可行性、风险可控性进行评价和分析。5.牵头负责与两级集团对口部门的沟通、协调。6.统筹指导区域市场部编制项目立项建议书、推进计划，组织实施同政府（或业主）的商务洽谈活动。7.指导或协助区域市场部对项目市场环境、市场需求、项目业主或相关方的资信情况调查。 | 具备5年及以上水利水电市场开发经验或水利水电项目工程、技术管理经验。 | 湖北宜昌 |
| 市场开发与投资事业部 | 市场开发岗 | 新能源业务开发 | 2 | 业务主管 | 1.负责新能源业务开发。2.负责新能源业务政策与市场研究分析。3.负责新能源业务商业模式研究。4.负责新能源业务项目遴选、评审、推进。 | 1.工程类专业，新能源相关专业优先。2.熟悉新能源行业相关政策，具备3年及以上新能源行业市场开发或项目管理工作经历。 |  湖北宜昌 |
| 市场开发岗 | 房建市政业务开发 | 1 | 业务主管 | 1.负责房建市政业务开发。2.负责房建市政业务政策与市场研究分析。3.负责房建市政业务商业模式研究。4.负责房建市政项目遴选、评审、推进。 | 本科学历具有3年及以上房建、市政市场开发或项目管理工作经验，硕士及以上学历应具有2年及以上房建、市政市场开发或项目管理工作经验。 | 湖北宜昌 |
| 水利水电业务开发 | 2 | 业务主管 | 1.负责水利水电业务开发。2.负责水利水电业务政策与市场研究分析。3.负责水利水电业务商业模式研究。4.负责水利水电项目遴选、评审、推进。 | 本科学历具有3年及以上水利水电市场开发或项目管理工作经验，硕士及以上学历具有2年及以上房建、市政市场开发或项目管理工作经验。 | 湖北宜昌 |
| 项目论证岗 | 投融资业务开发 | 1 | 业务主管 | 1. 负责投融资项目评审。
2. 负责投融资项目商业模式设计。
3. 负责投融资合同评审。
 | 1.金融、财务管理、法律相关专业优先。2.本科学历具有3年及以上基层工作经验，硕士研究生及以上学历应具有2年及以上基层工作经验。 | 湖北宜昌 |
| 客户管理岗 | 客户管理 | 2 | 业务主管 | 1.负责客户公共关系管理。2.负责大客户拓展与维护。3.负责大客户关系分级管理。 | 1.本科学历具有3年及以上基层工作经验，硕士研究生及以上学历应具有2年及以上基层工作经验。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力和公关能力。 | 湖北宜昌 |
| 编投标中心 | 技术编制岗 | 水利水电、市政房建专业等 | 5 | 业务主管 | 1.负责投标技术文件编制工作。2.收集优秀投标技术文件、技术方案和专项技术研究成果，加强行业前沿技术学习，做好分析研究与总结工作。3.根据公司重点跟踪项目的施工特点，提出重大课题研究需求及关键核心装备需求。4.负责技术投标复盘。 | 1.本科学历具有5年及以上水利水电、市政、房建等项目管理经验，硕士及以上学历应具有3年及以上水利水电、市政、房建等项目管理经验。2.熟悉水利水电、市政或房建专业施工工艺、技术标准及规程规范，参与过施工组织设计或技术方案的编写工作。 | 湖北宜昌 |
| 报价编制岗 | 水利水电、市政房建等 | 3 | 业务主管 | 1. 负责报价编制工作。
2. 研究竞争对手报价信息及策略，提出投标报价策略。

3.负责商务投标复盘。 | 1.本科学历具有3年及以上水利水电、市政、房建等项目管理经验，硕士及以上学历应具有2年及以上水利水电、市政、房建等项目管理经验。2.熟悉水利水利水电、市政或房建专业定额及报价编制。 | 湖北宜昌 |
| 资审编制岗 | 水利水电、市政房建等 | 2 | 业务主管 | 1. 负责资审标编制工作。
2. 研究竞争对手资信条件。

3.投标文件的汇总、合成、签章及递交工作。4.负责资审投标复盘。 |  对公司资质、业绩等较为了解，并能熟练运用word、Excel软件。 | 湖北宜昌 |
| 华东区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 7 | 业务主管 | 1. 负责区域内客户公共关系营建与维护。
2. 负责开展所在区域内市场分析和研究。

3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 上海、江苏、浙江、山东、安徽、福建 |
| 华中区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 3 | 业务主管 | 1.负责区域内客户公共关系营建与维护。2.负责开展所在区域内市场分析和研究。3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 湖北、河南、山西、江西 |
| 北方区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 6 | 业务主管 | 1.负责区域内客户公共关系营建与维护。2.负责开展所在区域内市场分析和研究。3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 天津、河北、内蒙、黑龙江、吉林、辽宁 |
| 西北区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 5 | 业务主管 | 1.负责区域内客户公共关系营建与维护。2.负责开展所在区域内市场分析和研究。3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 陕西、甘肃、宁夏、青海 |
| 西南区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 4 | 业务主管 | 1.负责区域内客户公共关系营建与维护。2.负责开展所在区域内市场分析和研究。3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 四川、重庆、云南、贵州、西藏 |
| 华南区域市场部 | 市场开发岗 | 市场开发方向 | 10 | 业务主管 | 1.负责区域内客户公共关系营建与维护。2.负责开展所在区域内市场分析和研究。3.负责所在区域内项目信息收集、分析、筛选、跟踪、策划与推进。4.配合市场开发与投资事业部和编投标中心项目谈判及签约等工作。 | 1.工程类专业优先，具备项目技术、商务及工程管理或市场开发经验优先。2.具备较好的语言和文字表达能力，有较强的沟通能力。 | 广东、广西、湖南、海南 |